

**PAR APPRENTISSAGE**

Dans un monde en mutation, le rôle fondamental du **TECHNICO-COMMERCIAL** est d'accompagner les entreprises dans leurs pratiques. Il se destine à conseiller les agriculteurs dans leur recherche de valeur ajoutée, vendre des produits de l'agrofourriture, fidéliser la relation avec les fournisseurs et les clients, participer à la politique commerciale des entreprises des secteurs des productions végétales, animales et de l'agro-équipement.

**Métiers :**

► Technicien-conseil, Technico-commercial, Responsable d'équipe de vente, Responsable de point de vente...

**Conditions d'Admission**

► Etre titulaire ou non d'un BTS Agricole ou d'un diplôme de niveau III et avoir une entreprise d'accueil pour faire un apprentissage.

**Au CFAA – Venours - 86480 ROUILLÉ :**  
Renseignez-vous : Tel : 05 49 43 95 33 – Fax : 05 49 43 54 40 – [cfa.vienne@educagri.fr](mailto:cfa.vienne@educagri.fr)

DOMAINE PROFESSIONNEL : 560 Heures sur 16 Semaines	
UC1 Participation Politique Commerciale	130H
UC2 Technique de Vente et de Négo	130 H
UC3 Gestion Commerciale	120H
UC4 Connaissances Techniques	PV/PA/AE 180H

**Diplôme**

3 Épreuves d' Evaluation (Orale et écrite) réalisées en lien avec l'entreprise portant sur :

- La maîtrise commerciale
- La gestion de l'activité commerciale
- L'analyse du fonctionnement de l'entreprise

**Poursuite d'Études**

► Licences professionnelles, Écoles de commerce...

*UN AGRI CAMPUS DE QUALITÉ situé en pleine nature, avec un effectif de classes réduit, et disposant d'une exploitation agricole (vaches laitières, céréales et gibier) pilote en développement durable et inscrite dans*

**www.venours.fr**

ÉTABLISSEMENT PUBLIC LOCAL D'ENSEIGNEMENT ET DE FORMATION PROFESSIONNELLE AGRICOLE  
AGRI CAMPUS POITIERS VENOURS 86480 ROUILLÉ