

Dans un monde en mutation, le rôle fondamental du **TECHNICO-COMMERCIAL** est d'accompagner les entreprises dans leurs pratiques. Il se destine à conseiller les agriculteurs dans leur recherche de valeur ajoutée, vendre des produits de l'agrofourmiture, fidéliser la relation avec les fournisseurs et les clients, participer à la politique commerciale des entreprises des secteurs des productions végétales, animales et de l'agro-équipement.

### Métiers :

► Technicien-conseil, Technico-commercial, Responsable d'équipe de vente, Responsable de point de vente...

### Conditions d'Admission

► après un Bac général ou technologique ou professionnel

**Au Lycée Xavier BERNARD à Venours 86480 ROUILLÉ :**  
Renseignez-vous : Tel : 05 49 43 95 33 – Fax : 05 49 57 06 88 – [legta.venours@educagri.fr](mailto:legta.venours@educagri.fr)

#### SOCLE COMMUN : 480 heures

Communication et information

Expression, Langue vivante (anglais)

Sciences économiques et sociales

EPS

#### DOMAINE PROFESSIONNEL : 1150 HEURES

Économie et gestion commerciale

Mercatique

Relations commerciales

Anglais commercial

Technique et économie : secteurs de l'agronomie, de l'élevage, et de l'agro-équipement

Projet commercial

+ 12 à 16 semaines de stage en entreprise dont 4 semaines possibles à l'étranger

#### Enseignement spécifique au Lycée Xavier Bernard : 90 heures

Module d'Initiative Locale : MIL Énergie

### Diplôme

Ce diplôme de Brevet de Technicien Supérieur est délivré par le Ministère de l'Agriculture, obtenu pour 50% en contrôle continu et pour 50% en épreuves terminales. Il donne droit à une qualification cadre niveau III.

### Poursuite d'Études

► Certificats de spécialisation, Licences professionnelles, Écoles de commerce.